

INGENIERA INDUSTRIAL



asistentegerencia@transportii.com.gt



EXPERIENCIA PROFESIONAL

GRUPO SEEG, S. A.

08/2020 – A la actualidad

Gerente de Abastecimiento y Licitaciones

Gestión de compras e importaciones. Negociación con proveedores nacionales e internacionales. Gestión comercial con empresas del sector eléctrico. Organización y estructuración para la presentación de ofertas de sector privado y público. Revisión de presupuestos junto a los Ingenieros de Proyectos. Control y actualización de cash-flow de proyectos activos.

Logros:

- Organización del personal para la presentación de ofertas mayores a \$2MM.
- Mejora de condiciones de compra en cuanto a precios y tiempos de entrega.
- Homologaciones con empresas del sector eléctrico para cotizar proyectos.

CAFÉ Y VINOS, S. A.

09/2018 – 07/2020

Fundadora / Gerente General

Elaboración de estudio de prefactibilidad para apertura de restaurante, incluyendo análisis: administrativo-legal, mercado y financiero. Negociación con proveedores. Compra de mobiliario y equipo y contratación de servicios. Abastecimiento de materia prima según forecast semanal evitando excesos o escasez. Fijar punto de reorden para cada materia prima. Control de inventarios. Selección y entrenamiento del personal administrativo y operativo. Análisis de cierres semanales y mensuales. Diseño y ejecución de estrategias para incremento de volumen de ventas. Diseño y ejecución de estrategias de marketing digital para incremento de tráfico en redes.

Logros:

- Incremento de ventas en un 60% vs el año anterior.
- Crecimiento de triple dígito en tráfico de clientes en un año.
- Reducción de costos de operación en un 20% en un año.
- Incremento del ticket promedio diario en un 30% en un año.

GRUPO COBRA

05/2015 – 09/2018

Gerente de Compras y Licitaciones Delegación de Instalaciones

05/2016 – 09/2018

Negociación con de proveedores nacionales e internacionales. Logística de importaciones. Control de inventarios en Navision. Logística en la cadena de suministro para el abastecimiento correcto y cumplir con los tiempos en proyectos. Control cash-flow semanal con gerentes de proyectos. Elaboración de ofertas.

Logros:

- Implementación de nuevo departamento de Compras y Licitaciones.
- Redacción y presentación de manuales de procedimiento de compras.
- Capacitaciones a nivel administrativo y operativo de nuevos procedimientos.
- Generación de estrategias comerciales con proveedores/fabricantes internacionales.

Técnico-administrativo de proyectos Delegación Climatización

05/2015 – 05/2016

Gestión de compras e importaciones. Cálculo de prorratesos. Control de cash-flow por proyecto asignado. Presentación de cierre mensual por proyecto. Administración de línea para producción de lámparas de alumbrado público. Gestión comercial con clientes.

Logros:

- Implementación de línea de producción de 35 operarios.
- Eliminar intermediarios en importaciones.
- Crecimiento de departamento por medio de contratación de nuevos proyectos.
- Mejorar temas de seguridad industrial en los proyectos activos.

TRIC, S. A.

09/2014 – 05/2015

Gerente de Compras y Proyectos Especiales

Negociación con proveedores internacionales. Revisión de documentos legales y aduaneros con navieras. Control de etiqueta y registros sanitarios para el desarrollo de un nuevo surtido. Reabastecimiento en puntos de venta. Logística en bodega para el ingreso de órdenes.

Logros:

- Implementación de forecast de compra con base en la demanda y temporalidades.

** FORMACIÓN ACADÉMICA**

Diplomado de Técnicas Fundamentales para Negocios de Importación
Agexport

2014

Diplomado en Administración de la Calidad en la Industria Alimenticia
Universidad de San Carlos de Guatemala

2014

Ingeniería Industrial
Universidad de San Carlos de Guatemala

2011-2014

Secretariado Comercial y Bilingüe
Colegio Comercial Guatemalteco

2007-2009** INFORMACIÓN ADICIONAL**

Manejo de Plataforma Navision
Excel Avanzado

Manejo de SAP-Arlba
Manejo de MS Office